

# 2023.01.01 Kyoni Communication Paper NEW WAVE

プロフェッショナル購買 & 生産技術パートナー **kyoni**



## 大いに満員御礼



代表取締役社長

井口宗久

皆様、あけましておめでとうございます。コロナウイルスについてはまだ心配な状況が続いておりますが、2023年が皆様にとって素晴らしい年になることを心よりお祈り申し上げます。

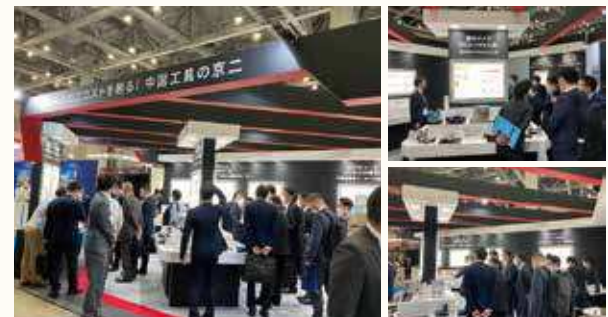
さて、弊社では展示会出展に力をいれていますが、コロナウイルス蔓延以降は開催自体が中止となったり、ご来場者が極端に少なかったりすることも多々ありました。そのような中で昨年11月に4年ぶりJIMTOF(国際工作機械見本市)が開催され、当社も株洲工具やEV部品加工用のダイヤモンド工具などの中国製品を出展いたしました。

弊社ブースでは常時満員御礼とまではいきませんでした。タイミングによってはブースが満杯になるくらいご来場いただいた時間帯もあり、大いに好評をいただきました。

中国製品のPRはweb等でも積極的に取り組んできましたが、やはり展示会で生の声でお引き合いや質問などをお聞きできたことを非常に嬉しく思いましたし、大きな手応えを感じることもできました。

久々のJIMTOFで感じたものづくりの活気とお客様のお

声を励みとして2023年も精一杯の活動をしてまいりますので引き続きのご支援とご愛顧をお願いいたします。



### NewWave 1月号 index

P01 ... 2022年総決算と今年の戦略

P03 ... 困難を超えて 高い競争力の中国工具へ

P04 ... JIMTOF報告 中国工具に注目集中

P06 ... ロボット推進室 デジタル推進

P07 ... ロボデックス出展 厳選商品ご案内

P08 ... 固定配管の新商品 “DEFC継手”

P09 ... おすすめ商品 真空濃縮装置～OIL FIELD

P10 ... 今年にける 部門長の新春抱負

P12 ... 未来のエース紹介、ネット通販事業強化へ

## 22年度決算と 23年度計画について

さて、本号では前期(2022年度)の決算と今期の2023年度の計画についてもお報告いたします。

### 前期2022年9月期決算

- ・売上： 51億41百万(前年比118%)
- ・営業利益： 73百万(前年比107%)
- ・経常利益：1億26百万(前年比106%)

前期については半導体や部品不足の影響もありましたが、お客様全般の生産が回復されたことと、設備投資の復活を取り込めて工作機械の販売が大きく増加したことにより売上は大幅に伸張いたしました。また重点商品としているロボットは約25%、中国製品は約15%伸長し、売上もユーザー数も順調に拡大することができております。

### 2023年度の取り組み

2023年度の計画については、売上は横ばいの51億、営業利益9千万、経常利益1.4億といたしました。メインの取り組みは中長期的なテーマでもある専門力のある商品(油圧、ロボット、中国製品、水処理及び環境機器)になりますが、急激に伸びているEVや新エネルギー関連についても取り組みを進めていますので簡単にご報告いたします。

### EV・新エネルギーへの取り組み

皆様のご存知の通りEVは以前に想定していたよりも、大幅に前倒しで世界、そして日本での展開が進んでいます。当社の自動車産業向けの売上比率は20%ほどで、極端に高いわけではないのですが、エンジンやトランミッションの加工用に機械工具商社の基幹商品である工具、工作機械を多数納入しております。これらは確実に減少していきますので、その対策を進めております。まだ実績としては少ないのですが幾つかご紹介いたします。

#### ロボットでの事例

##### 不二越製コネクタ挿入セル

車載電子部品にコネクタを挿入するロボットシステムとして現在ご提案中の新商品になります。



#### 工具での事例

##### 鄭州ダイヤ製 モーター加工用 PCD 工具

JIMTOFでも多数の反響をいただきました。EV最先端国の中国で多数で実績がある商品です。



#### 部品製品での事例

##### 水素ステーション内 装置駆動用の油圧ユニット

写真はお出しできないのですが、燃料電池車の普及に不可欠な水素ステーションの装置の一部の駆動源として油圧ユニットの販売を進めています。

