

新しいスタート、新しいスタイル



執行役員 (中国事業担当)

ユ シンケツ
兪 箴潔

「温故知新」まず2011年を振り返ってみる。弊社にとっても自分自身にとっても、京二の上海法人を作ったのが大きなチャレンジであった。世界の経済情勢が芳しくない中、新たな投資項目を作るのがよいことか？と何度も自分に疑問を投げかけた。日本の機械工具業界で「中国工具」で知られる京二が、5年間かけて日本国内に中国工具の販売ネットワークを構築してきた。そのネットワークを支えてくださるお客様に、工具以外、その他優良な中国商品を供給し、中国に進出しているお客様の工場にも京二のサービス(日本製品を含む)を届けるのが大きな目的である。

現地調達の結果

中国の日系のお客様に、現地調達を提案し順調に切り替える。現地砥石メーカーのSD・cBN砥石、電着砥石、ガラス研削用樹脂系砥石が、日本製品と同じ研削寿命に達し、多くの現地のお客様に採用されている。使用点数がまだ多くないが、お客様の要望とロットに合わせてテスト品を提供する。

測定機器メーカーのインサイズ社のマイクロメーター、デジタルノギス、ハイトゲージ、ゲージ、硬度計、傷測定機、簡易デジタル顕微鏡などの製品を2012年から正式発売、日本への輸入もスタート。中国では4大工具メーカーに合わせ成都工具、

ハルビン工具、上海工具など国営メーカーがあるが、インサイズ社は新興メーカーとして、国営メーカーの枠を突破。有名日本メーカーの品質・サービスを目指し、リーズナブルな価格と短納期で、マーケットを創出していく。京二が日本の代理店一号になるため、営業に力を入れて各ネットワークにPR・販売する。

超硬工具の標準超硬チップとエンドミルを提供し、日本では使用できたのに中国では買えないという声に応え、工場のコストダウンに貢献した。特殊工具のメーカーも3社開拓し、小ロット(2本～)、短納期(2～3週間)、再研磨、再コートサービスを実施し、好評をいただいている。

その他輸入品のグリース、切削油、機械部品など補守商品も供給ルートを構築している。

日本主力製品の提供

京二の水処理、産業装置部門は歴史も長く、取り扱い商品群も豊富である。中国国内では日本製品を求めている潜在しているお客様が非常に多いと考えられる。特に上海と近辺では環境保護に力を入れており、従来の国産品ではニーズに応えられなくなる。汚水処理や工場用コンプレッサー関係、機械用セットポンプの問い合わせが多い中、これらの商品群を現地の商社、工場にPRしていきたいと考えている。